



# Bac Professionnel Technicien Conseil Vente

## Admission

### Admission possible après :

- Une classe de 3ème
- Un CAP
- Une classe de seconde

## Formation

### Enseignement général

		2nd	1ère	Term
Français	→	2h	3h	2h
Anglais	→	2h	2h	2h
Mathématiques	→	2h	2h	2h
Informatique	→	1h	1h	0h
Histoire Géographie	→	1h	1h	2h
Physique Chimie	→	0,5h	1,5h	1h
EPS	→	2h	2h	2h
ESC	→	1h	1h	2h
Economie	→	1h	1,5h	1,5h
Mise à Niveau	→	0,5h	0h	0h
Bio-Eco	→	0,5h	1,5h	1,5h

### Enseignement professionnel

	2nd	1ère	Term
Etude des points de vente	1h	2h	2h
Techniques de vente	3,5h	3,5h	2h
Techniques et Gestion Commerciales	3h	3h	1,5h
Connaissance des produits	4h	3h	5,5h
Enseignement individualisés et projets culturels	3h	2h	2h



## Un professionnel de la vente...

95 %

Taux de réussite  
en 2025

Etre **actif** et **volontaire**  
Aimer **communiquer** et avoir  
**l'esprit d'équipe**  
Faire preuve de **dynamisme**,  
**d'adaptabilité** et de **réactivité**  
Avoir le sens de la **gestion** et  
de l'**organisation**

## Atouts

22 semaines  
de stage

Suivi individualisé : stages,  
orientation

Nombreux  
partenariats  
professionnels

Magasin  
pédagogique

60h digitalisation  
de la vente

Stage de  
Sauveteur  
Secouriste au  
Travail

Stage à  
l'étranger

Section  
européenne

## Poursuites d'études

- BTS Technico commercial
- BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)
- BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la relation client)
- BTS Assurances/BTS Assistant Manager/BTS Banque
- BTS Professions Immobilières...
- Certificats de spécialisation
- Mentions complémentaires

### Vers quels métiers ?

Vendeur, Employé de commerce, Représentant,  
Vendeur spécialisé en commerce alimentaire,  
Responsable de rayon, Préparateur de commandes,  
Gérant de magasin de petite ou moyenne surface,  
Réceptionnaire/Gestionnaire de stocks, Chargé de  
relation clientèle

