



Bac Professionnel Technicien Conseil Vente

Admission

Admission possible après :

- Une classe de 3ème
 - Un CAP
- Une classe de seconde

Formation

Enseignement général

	2nd	1ère	Term
Français	→ 2h	3h	2h
Anglais	→ 2h	2h	2h
Mathématiques	→ 2h	2h	2h
Informatique	→ 1h	1h	0h
Histoire Géographie	→ 1h	1h	2h
Physique Chimie	→ 0,5h	1,5h	1h
EPS	→ 2h	2h	2h
ESC	→ 1h	1h	2h
Economie	→ 1h	1,5h	1,5h
Mise à Niveau	→ 0,5h	0h	0h
Bio-Eco	→ 0,5h	1,5h	1,5h

Enseignement professionnel

	2nd	1ère	Term
Etude des points de vente	1h	2h	2h
Techniques de vente	3,5h	3,5h	2h
Techniques et Gestion Commerciales	3h	3h	1,5h
Connaissance des produits	4h	3h	5,5h
Enseignement individualisés et projets culturels	3h	2h	2h

Un professionnel de la vente...

95 %

Taux de réussite en 2025

Etre **actif** et **volontaire**
Aimer **communiquer** et avoir
l'esprit d'équipe
Faire preuve de **dynamisme**,
d'adaptabilité et de **réactivité**
Avoir le sens de la **gestion** et de
l'organisation

Atouts



Poursuites d'études

- BTS Technico commercial
- BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)
- BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la relation client)
- BTS Assurances/BTS Assistant Manager/BTS Banque
- BTS Professions Immobilières...
- Certificats de spécialisation
- Mentions complémentaires

Vers quels métiers ?

Vendeur, Employé de commerce, Représentant, Vendeur spécialisé en commerce alimentaire, Responsable de rayon, Préparateur de commandes, Gérant de magasin de petite ou moyenne surface, Réceptionnaire/Gestionnaire de stocks, Chargé de relation clientèle

